

ほっと 関西

2000年に衛生設備の施工業者として起業後、03年に住宅設備機器の販売と工事に対

中小企業が元請けとして活躍できる環境を構築

応したECサイト「住設ドットコム」を開設した。中小の施工業者が利益を得られる仕組みをつくるため、21年に住設アライアンスシステムというビジネスモデルを開始した。

目指すのは、中小企業が元請けとして仕事を受注できる環境の構築だが「営業に関する知識がなければ、見積もりは相手の言いなりになることも多い。また、卸売り業者との関係も築けていないため機器も高値で購入することになる」と課題を話す。同システムは、EC事業で得た全国の顧客リストを基に集客を支援する他、見積もりの作成、機器の流通

や情報提供、集金代行など営業面の幅広い業務をバックアップする。

営業に関するサポート体制を構築した次は「職人の教育」への進出を構想中だ。「昔の弟子入りに変わる現代のやり方を確立したい」と、引き続き建設業界に寄与していく。(大阪支局〓鈴木康平)



ながの
永野 祥司さん

永野設備工業代表取締役社長